

**ALLDATA - THE COMPANY OF CHOICE** | Als Teil der AutoZone®-Gruppe sind wir der führende Anbieter von KFZ-Reparaturinformationen/-lösungen für den Automobildienstleistungssektor. Reparatur- und Karosseriewerkstätten in ganz Europa und Nordamerika vertrauen auf unsere Softwareprodukte. Für die Entwicklung mobilfähiger Produkte und Services möchten wir ein schlagkräftiges Team zusammenstellen, das mit Hilfe neuester Technologie Softwareprodukte der Spitzenklasse kreiert. Sind Sie dabei?

# /// DACH REGIONAL SALES MANAGER / GEBIETSVERKAUFSLEITER IM AUSSENDIENST SÜDDEUTSCHLAND (PLZ 8/9) M/W

## **IHRE AUFGABEN IM EINZELNEN:**

- + Sie sind verantwortlich für den Vertrieb unserer Software an Kfz-Werkstätten in Ihrem Gebiet.
- + Sie bearbeiten Anfragen, verfolgen Geschäftschancen und schließen Softwareverträge mit Kfz-Werkstätten ab
- + Sie bauen Ihre Pipeline durch Kaltakquise eigenständig aus
- + Sie sprechen eigeninitiativ potentielle Nutzer an und erkennen gute Geschäftschancen
- + Mit unseren Distributoren und Händlern pflegen Sie erfolgreiche Kooperationen in Endkundenprojekten
- + Sie halten Ihre Produktkenntnisse selbständig auf dem Laufenden und präsentieren aktuelle Lösungen bei Ihren Kunden und Interessenten
- + Ihre Reisen planen Sie effizient und bereiten Ihre Termine erfolgswirksam vor
- + Sie nehmen an Messen und Ausstellungen teil
- + Sie berichten über Ihre Aktivitäten, erstellen zuverlässige Prognosen und halten Ihre Planungen ein

## **IHRE EIGNUNGEN & FÄHIGKEITEN:**

- + Eine kaufmännische oder technische Berufsausbildung haben Sie erfolgreich abgeschlossen
- + Sie haben Erfahrung im Außendienst sowie im Direktvertrieb
- + Sie verfügen über Vertriebserfahrung und nachweisbare Erfolge und/oder sind ein im Gebiet gut vernetzter Senior
- + Eine hohe Affinität zum Automotive Aftermarket / Werkstätten-Markt bildet die Grundlage Ihres Handelns und Ihrer Sprache
- + Sie verstehen die heutigen Bedürfnisse und Anforderungen von Kfz-Werkstätten und können den Nutzen und den Wert unseres Produktes in diesem Zusammenhang demonstrieren und zielgerichtet vertreiben
- + Ihre Fähigkeiten zur Selbstorganisation, Selbstdisziplin und Selbstmotivation sind sehr hoch ausgeprägt
- + Sie fassen nach und arbeiten zielorientiert
- + Sie haben Verkaufstalent, mögen Wettbewerb und setzen sich gerne ehrgeizige Ziele
- + Sie können Menschen in Kfz-Werkstätten gewinnen, begeistern und überzeugen
- + Sie sind bereit zu reisen, gelegentlich auch mehrtägig

## **HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?**

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Wir bieten Ihnen neben einem Firmenwagen ein attraktives Gehalt, viel Raum für selbstständiges Arbeiten und Gestalten in einem erfolgreichen Team und ausgezeichnete Entwicklungsperspektiven. Wenn Sie uns zeigen können, dass Sie die richtige Persönlichkeit für diese Aufgaben sind, nehmen Sie bitte Kontakt mit uns auf.

➤ **JETZT BEWERBEN**