

ALLDATA – THE COMPANY OF CHOICE | Als Teil der AutoZone[®]-Gruppe sind wir der führende Anbieter von KFZ-Reparaturinformationen/-lösungen für den Automobildienstleistungssektor. Reparatur- und Karosseriewerkstätten in ganz Europa und Nordamerika vertrauen auf unsere Softwareprodukte. Für die Entwicklung mobilfähiger Produkte und Services möchten wir ein schlagkräftiges Team zusammenstellen, das mit Hilfe neuester Technologie Softwareprodukte der Spitzenklasse kreiert. Sind Sie dabei?



INSIDE SALES MANAGER (M/W)

INNENDIENST / TELEFONVERTRIEB – D / A / CH

IHRE NEUE HERAUSFORDERUNG:

- + Betreuung und Ausbau Ihres Kundenstamms – Verantwortung für einen definierten Monatsumsatz
- + Durchführen von Werkstatt-Events sowie Präsentationen/Vorführungen; Besuchen lokaler Messen
- + Erstellen von klar strukturierten Gebietsplänen sowie passgenaue Kalenderplanung
- + Steuern der Entwicklung von Vertriebsplänen, Verkaufszielen, Pipelines und Leads
- + Souveränes Lösen von Kundenproblemen für eine beständige Kundenzufriedenheit/-bindung
- + Analyse von Markt- und Branchentrends, Kundenanforderungen, Entwicklungen des Wettbewerbs
- + Kultivieren von nachhaltigen Beziehungen mit strategischen Vertriebspartnern
- + Kontinuierliches Reporting an das Management zur Erfüllung von Zielen

IHR ÜBERZEUGENDES PROFIL:

- + Idealerweise eine Ausbildung im Kfz-Bereich oder Berufspraxis im Direktvertrieb, vorzugsweise in der Automobilindustrie – auch möglich: Kfz-Mechaniker / Mechatroniker / Serviceberater
- + Wünschenswert: Erfahrung im Verkauf von Software, im Direktvertrieb oder in der Automobilbranche
- + Nachweisliche Absatzerfolge/Gebietszuwächse, vertraut mit Verkaufskennzahlen und anderen Plänen für zugewiesene Vertriebsfunktionen/-prozesse
- + Fundierte Kenntnisse auf dem Gebiet der Softwareanwendungen – fit in MS Office, versiert im Umgang mit CRM-Vertriebsprogrammen, Microsoft Dynamics bevorzugt
- + Von Vorteil: gutes Englisch in Wort und Schrift

SIND SIE EIN ECHTES VERTRIEBSTALENT MIT AUSGEPRÄGTEM KOMMUNIKATIONSGESCHICK UND EXZELLENTEM ZEITMANAGEMENT? DANN IST DAS IHRE CHANCE!

Freuen Sie sich auf einen einzigartigen Arbeitsplatz, an dem Sie Tag für Tag direkten Einfluss auf den Erfolg unserer Kunden nehmen – eine kollegiale Gemeinschaft heißt Sie in einem anspruchsvollen aber auch motivierenden Umfeld mit flachen Hierarchien willkommen. Als Inside Sales Manager erhalten Sie bei uns neben einem Grundgehalt auch monatliche Bonuszahlungen – unbegrenzt! Ihr Erfolg ist sicher, denn wir garantieren Ihnen ein stetiges Coaching und regelmäßiges Feedback.

Wir freuen uns schon jetzt darauf, Sie hier am schönen Rheinufer begrüßen zu dürfen.

> JETZT BEWERBEN